

Sales & Growth Intern (m/w)

ABOUT US:

Wir digitalisieren die Logistikbranche, einen 250+ Mrd. Euro Markt in Europa! Als führende Online-Spedition für Straßentransporte in Deutschland bieten wir Geschäftskunden ein digitales Buchungserlebnis für Logistikdienstleistungen – mit nur einem Klick und so einfach wie Online-Shopping.

Unsere Werte leben wir in jeder Interaktion mit Kunden, Partnern und untereinander:

**We solve the problem first
We are different together
We celebrate success
We deliver on our promises
We empower growth**

DEINE AUFGABEN:

- Du bist stark in den Aufbau von Sales Prozessen involviert und bist ständig auf der Suche nach neuen Ideen und Optimierungsvorschlägen
- Du begleitest (potentielle) Kunden und berätst Neu- und Bestandskunden als Vertriebsmanager
- Du übernimmst Kundenprojekte und behältst Deadlines im Auge
- Du reportest direkt an den Head of Sales, sowie an die Founder
- Du arbeitest kontinuierlich an der zukünftigen Entwicklung von unserer jungen Company und kannst mit Kreativität und Engagement viel bewegen

ANFORDERUNGEN:

- Du studierst Marketing, Business Administration oder Economics
- Du bringst mind. 3 Monate Zeit für ein Praktikum mit
- Du hast bereits erste praktische Erfahrung im Vertrieb (idealerweise B2B) oder im Umgang mit Kunden sammeln können
- Du liebst Herausforderungen und lässt dich auch in stressigen Situation nicht aus der Ruhe bringen
- Du bist ein positiver Teamplayer und arbeitest mit Drive und Begeisterung für deine Projekte
- Du sprichst Deutsch auf Muttersprachenniveau und bringst sehr gute Englischkenntnisse mit
- Es macht dir Spaß hands-on zu arbeiten und deine analytischen Fähigkeiten helfen dir lösungsorientiert zu denken

WAS WIR BIETEN:

- Du wirst Teil eines Teams, welches die spannende Vision hat einen riesigen traditionsreichen Markt durch Digitalisierung zu revolutionieren
- Du erhältst anspruchsvolle Aufgaben in einem dynamischen Umfeld, das eine steile persönliche Lernkurve ermöglicht
- Dabei wird Deine Initiative gefordert und Du bekommst den gestalterischen Freiraum, um Deine eigenen Ideen schnell in die Praxis umzusetzen
- Du bekommst früh große Verantwortung für Deinen Aufgabenbereich, in welchem Du eigenständig Entscheidungen triffst
- Du bist Teil eines dynamischen und ambitionierten Teams mit direkten Kommunikationswegen und einer flachen Hierarchie

Falls wir dein Interesse geweckt haben, dann bewirb dich direkt auf unserer [Karriereseite](#) oder unter jobs@instafreight.de.

Wir freuen uns auf dich!