

Praktikant (w/m/d) im B2B-Sales

Über uns:

Heuremo ist ein junges KI Start-up und entwickelt die Transportsoftware der Zukunft. Durch unsere vollautomatische Disposition fahren Transportfahrzeuge schon heute bis zu 20% effizienter. Mit unseren Produkten und unserer Vision wollen wir die einmalige Chance nutzen und den Emissionsausstoß und das Verkehrsaufkommen nachhaltig senken.

Deine Aufgaben:

- Führen von Kundengesprächen, telefonisch und vor Ort
- Mitarbeit bei der Erstellung einer langfristigen Sales-Strategie
- Besuch von relevanten Messen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Marketing

Das erwarten wir:

- Du studierst und hast Lust auf Vertrieb für eins der innovativsten Mobility Start-ups
- Dir liegt echtes People-Business
- Du arbeitest selbstständig, engagiert und eigenverantwortlich
- Leistungsbereitschaft, Zuverlässigkeit und Kreativität zeichnen Dich aus
- Kontaktfreude und Kommunikationsstärke bringst Du mit
- Erste Erfahrungen oder Kenntnisse von agile Arbeitsmethoden sind von Vorteil
- Idealerweise hast bei der Erstellung von Print-Materialien erste Erfahrungen gesammelt
- Führerschein Klasse B

Das bieten wir Dir:

- Anspruchsvolle Aufgaben sowie tolle Entwicklungsmöglichkeiten
- Verantwortung und Entscheidungsfreiheit von der ersten Sekunde an
- Eine offene Unternehmenskultur mit kurzen Dienstwegen
- Flexible Arbeitszeiten nach Deinen Wünschen
- Ein hipbes Büro direkt im Duisburger Innenhafen
- Kostenfreie Nutzung von Nextbike
- Kaffeeplatrate aus einem Jura-Vollautomaten, dazu ein voller Kühlschrank mit Wasser, Softdrinks und Bier

Du bist überzeugt und möchtest mit uns etwas großes aufbauen, dann bewirb dich mit allen relevanten Unterlagen und sende eine Mail an jobs@heuremo.de.