Stellenanzeige für die Ausbildung zur Bankkauffrau/zum Bankkaufmann

Ablauf und Inhalte der Ausbildung

Kennenlernwoche (Einführungswoche)

Einführung in die "Basics" (Grundlagen)
Erster Einblick in die Sparkasse
Workshops mit anderen Auszubildenden und der Jugend- und Auszubildendenvertretung

1. Ausbildungsjahr

Beginn Ihrer Ausbildung in einer unserer Filialen in Hilden, Ratingen oder Velbert.
Sie führen erste Beratungsgespräche mit Kunden, wobei Sie Ihr Ausbilder begleitet und unterstützt..
Nach guter Einarbeitung im Service-Bereich können Sie schon bald eigenständig Kunden bedienen, betreuen und beraten.

2. Ausbildungsjahr

Sie erhalten einen tieferen Einblick in die Themen Wertpapiere und Kredite. Sie durchlaufen einige spezialisierte Kundenbereiche, z.B. die Baufinanzierungsberatung, VermögensCenter und Den Firmenkundenbereich
Sie führen in einer Filiale selbstständig Beratungsgespräche.

#studierenschonwährendderausbildung

Wir bieten Ihnen die Möglichkeit schon im zweiten Ausbildungsjahr ein Studium zu beginnen! Es stehen also alle Karrieremöglichkeiten zur Verfügung.

3. Ausbildungsjahr

Sie erweitern Ihre Beratungskompetenz.
Intensive Vorbereitung auf Ihre Abschlussprüfung.
Vorbereitung auf die Zeit nach Ihrer Ausbildung als Bankkaufmann/-frau.

Berufsschule

Der Berufsschulunterricht erfolgt am Leo-Statz-Berufskolleg in Düsseldorf- Bilk.
Die Unterrichtsfächer sind AWL (Allgemeine Wirtschaftslehre), BWL (Bankbetriebswirtschaftslehre), REWE (Rechnungswesen), Englisch und Politik. Eine gezielte und intensive Wissensvermittlung bereitet Sie sehr gut auf die Prüfung vor.

Interner Unterricht

Im internen Unterricht geht es um praxisnahe Fallstudien. In der Regel erarbeitet ein Spezialist der Sparkasse mit Ihnen und Ihrem Lehrjahr das Fachgebiet. Das ist eine ideale Ergänzung zur Wissensvermittlung in den Filialen und der Berufsschule.

Verkaufstrainings

In den Trainings haben Sie die Möglichkeit, zusammen mit anderen Auszubildenden Beratungsgespräche zu üben. Sie werden auf die praktische Abschlussprüfung vorbereitet und bekommen für die tägliche Arbeit in der Filiale nützliche Tipps.

Ihre Eigenschaften und Stärken:

Spaß am Umgang mit Menschen
Vertriebs- und Verkaufsorientierung
Eigeninitiative und Entscheidungsfreude
Gute Umgangsformen und kommunikative Fähigkeiten
Gute Allgemeinbildung und Interesse an Wirtschafts- und Finanzthemen
Engagement, Teamfähigkeit und Leistungsbereitschaft ab dem ersten Tag
Hohes Maß an Selbstorganisation, Erfolgsorientierung und Zielstrebigkeit

Weitere Vorteile

Fahrtkostenzuschuss
jährlicher Lernmittelzuschuss in Höhe von 50,- €
Vorbereitungsseminare für die Abschlussprüfung
50% Kostenübernahme für die Neuanschaffung eines iPads

Start der Ausbildung: 15.08.2021
Dauer der Ausbildung: 2,5 Jahre (mit allgemeiner Hochschulreife oder Fachhochschulabitur) bzw. 3 Jahre (mit Fachoberschulreife)