

Account Manager (m/w/d) im Innendienst Lubricants DACH



Location:
Essen/Germany



Employment type:
Arbeitnehmer



ACCOUNT MANAGER (M/W/D) IM INNENDIENST LUBRICANTS DACH

Unser Team in **Essen** hat momentan eine freie Position als **Account Manager (m/w/d) im Innendienst Lubricants DACH** zu besetzen.

IHRE ROLLE & VERANTWORTUNG

- Sie übernehmen eigenverantwortlich und proaktiv die kaufmännische Betreuung unserer Kunden aus dem Geschäftsbereich Schmierstoffe in Deutschland, Österreich und der Schweiz
- Zu Ihren Aufgaben gehören die eigenständige Bearbeitung von Kundenanfragen, die Durchführung von Angebotskalkulationen und ein erfolgreiches Preismanagement
- Neben dem Ausbau des Bestandsgeschäfts initiieren Sie erfolgreich mit Ihren Ansprechpartnern neue Projekte und verantworten diese bis zum Abschluss
- Gemeinsam mit Ihren Kollegen im Außendienst arbeiten Sie am Aufbau und der Pflege von starken und langfristigen Kundenbeziehungen und einer strategischen Weiterentwicklung des Bereichs
- Sie sammeln und dokumentieren Marktinformationen und übernehmen die nötige Datenpflege im CRM-System

IHR PROFIL

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit erster Berufserfahrung im Vertrieb oder einer vergleichbaren Position
- Freude am Verkauf verbunden mit einer spürbaren Kundenorientierung
- Ebenfalls offen gegenüber Bewerbern (m/w/d) aus fachfremden Branchen

- Sicheres Auftreten gepaart mit ausgeprägten Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeiten
- Persönlich überzeugen Sie durch Teamfähigkeit, Durchsetzungsvermögen, Einsatzbereitschaft und eine selbstständige Arbeitsweise
- Gute MS-Office Kenntnisse, erste SAP und CRM Erfahrung wünschenswert
- Fließende Englischkenntnisse

UNSER ANGEBOT

- Bei uns erwarten Sie herausfordernde und vielseitige Aufgaben in einem abwechslungsreichen und sicheren Arbeitsumfeld beim Weltmarktführer in der Chemedistribution und DAX-Unternehmen
- Gestalten Sie Ihre Arbeitszeit und Pausen flexibel über Ihr Gleitzeitkonto; Dank unserer firmeninternen Regelung zum Mobilien Arbeiten lassen sich Ihr Berufs- und Privatleben noch besser vereinbaren
- Unser personalisiertes Onboarding-Programm garantiert Ihnen einen schnellen Start
- Freuen Sie sich auf eine attraktive Vergütung inklusive Urlaubs- und Weihnachtsgeldes
- Nutzen Sie die Vorteile unserer betrieblichen, arbeitgebergeförderten Altersversorgung
- Profitieren Sie von kostenlosen Mitarbeiterparkplätzen, günstigen Verkehrsanbindungen und einem ÖPNV-Firmenticket
- Unser "House of Elements" bietet Ihnen moderne und ergonomische Arbeitsplätze, ein preisgekröntes Betriebsrestaurant und kostenlose Kaffeespezialitäten
- Ihre Gesundheit ist uns wichtig: nutzen Sie unsere Vorsorgeangebote, Lauftreffs oder Yogakurse und erholen Sie sich an 30 Urlaubstagen im Jahr
- Bleiben Sie fit und leisten Sie gleichzeitig Ihren Beitrag für die Umwelt: Leasen Sie Ihr persönliches Wunsch-Dienstrad bequem und günstig über Brenntag

INTERESSIERT?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung.

Mylene Tran-Legayada

+49 201 6496 1665

UNTERNEHMENSPROFIL BRENNTAG - "CONNECTINGCHEMISTRY" WELTWEIT

Brenntag ist der Weltmarktführer in der Distribution von Chemikalien und Inhaltsstoffen. Das in Deutschland ansässige internationale Unternehmen managt komplexe Lieferketten und erleichtert sowohl Herstellern als auch Nutzern von Chemikalien den Marktzugang zu tausenden von Produkten und Dienstleistungen. Es verbindet ein globales Netzwerk mit herausragender lokaler Ausführung. Damit ist Brenntag der effektivste und bevorzugte Partner der Branche – ganz im Sinne seiner Philosophie: „ConnectingChemistry“.

Brenntag betreibt ein weltweites Netzwerk mit mehr als 670 Standorten in 77 Ländern. Mit mehr als 17.000 Mitarbeitern weltweit erzielte das Unternehmen einen Umsatz von 11,8 Mrd. Euro im Jahr 2020.

Für mehr Informationen besuchen Sie unsere Website:

www.brenntag.com