



WIR SUCHEN
DICH

(JUNIOR) SALES MANAGER (M/W/D) IN VOLLZEIT

Stellenangebot der LUEG Basecamp für den Standort Essen

„Erfolgreich verkaufen heißt, seine Begeisterung verkaufen.“

– Michael Marie Jung –

Du brennst für Automobile und die Themen Fuhrpark, Großflotte und Elektromobilität sind Musik in deinen Ohren? Diese Begeisterung willst du auch nach außen tragen – genauer: zu unseren Kunden? Dann krempel deine Ärmel hoch, komm zu LUEG Basecamp und unterstütze uns mit deiner Verkaufs-Power! Wir sind bereits jetzt einer der größten Mobilitätsanbieter im Ruhrgebiet und haben große Zukunftspläne, die wir gemeinsam mit DIR umsetzen möchten. Als (Junior) Sales Manager steuerst du sämtliche Verkaufsaktivitäten für unsere Bestands- und Neukunden, kümmerst dich um Angebote und Verträge, führst Preisverhandlungen, entwickelst unser Kundenportfolio weiter und vieles mehr. Klingt nach einer spannenden Aufgabe? Ist es auch! Hier noch ein paar Details...

Was du sonst noch über uns wissen solltest:

- **#Thinkbig!** Als einer der größten Mobilitätsanbieter im Ruhrgebiet und über dessen Grenzen hinaus betreut die LUEG Basecamp **Großflotten** und Unternehmen der Logistikbranche mit umfangreichen Mobilitätslösungen.
- Flottenmanagement, Ladeinfrastruktur, Fahrzeug- und Parkraumvermietung, Wartung & Reparatur – für Großflotten, insbesondere in der Logistikbranche, ist Basecamp **DIE Mobilitätslösung**. Denn wir bieten unseren Kunden schlichtweg alles, was sie benötigen, um jederzeit mobil und damit effizient und noch wirtschaftlicher zu sein. **#rundumsorglos #allesauseinerHand**
- Mit unserem innovativen **#360Grad Mobilitätskonzept** starten wir gerade richtig durch! Aufgrund des **starken Wachstums** suchen wir schnellstmöglich **tatkräftige Unterstützung** für unser Team. **#Herzlichwillkommen**

Deine Aufgaben in unserem Team:

- Du bist ein absolutes Verkaufs-Ass und Organisationstalent. Gekonnt steuerst du alle **Verkaufsaktivitäten für unsere Bestands- und Neukunden**.
- Ordnung ist bekanntlich das halbe Leben: Zu deinen Aufgaben gehört die **systemische Erfassung von Angeboten und Verträgen**.
- Bei uns stehen die Zeichen auf Innovation und Wachstum. Du trägst dazu bei, indem du unser **Kundenportfolio analysierst und stetig weiterentwickelst**.
- Feilschen wie auf dem Basar brauchst du bei uns nicht. Aber du setzt stichhaltige und **effiziente Verhandlungsstrategien** ein. Unter anderem führst du professionelle und zielführende **Preisverhandlungen mit Neu- und Bestandskunden**.
- In dir schlummert ein verborgenes didaktisches Talent? Perfekt, denn du erstellst **Kommunikations- und Schulungsprogramme**, um beteiligte Vertriebs- und Marketingteams zielgerichtet zu informieren.
- Du sorgst dafür, dass das Rad sich stetig weiterdreht – durch die **Annahme, Kontrolle und Weitergabe von Fahrzeugen**.
- Du hältst unsere Bestandskunden mobil, indem du ihren individuellen Mobilitätsbedarf planst.
- Data is King: Eine weitere deiner Aufgaben ist die **Pflege der Bestandskundendaten**.
- **#Teamwork**: Du unterstützt das Team im **administrativen Bereich**.

Das bringst du mit:

- Idealerweise verfügst du über eine **kaufmännische Ausbildung** oder eine vergleichbare Qualifikation.
- **Erfahrung** ist bekanntlich der beste Lehrmeister: Wenn du welche in den Bereichen **Sales, Fuhrparkmanagement** oder ähnlichen Positionen (vorzugsweise in der Automobilbranche) aufweisen kannst und zudem über **betriebswirtschaftliche Kenntnisse** verfügst, können wir nur sagen: Daumen hoch!
- Neben Begeisterung für den Automobilbereich bringst du eine gute Portion **technisches Verständnis** mit.
- Du hast Freude an einem **vielfältigen Aufgabengebiet** (Langeweile war gestern!) und bleibst auch bei zeitweiligen Arbeitsspitzen stets souverän.
- Mit deinem **Zahlenverständnis** machst du Graf Zahl Konkurrenz.
- **Eigeninitiative** zeichnet dich ebenso aus wie eine **selbstständige und strukturierte Arbeitsweise**.
- Du bist ein **#Teamplayer** mit positiver Ausstrahlung, denn das WIR wird bei uns großgeschrieben.
- Du bist äußerst **kommunikativ und kontaktfreudig** und kannst Menschen für deine Produkte begeistern.
- „Word“, „Excel“ und „Powerpoint“ sind für dich nicht die „Jugendwörter des Jahres“, sondern Routine.
- Du punktest mit sehr guten Deutsch- und Englischkenntnissen in Wort und Schrift. **#Sprachtalent**
- Mobilität ist unser Kerngeschäft. Wenn auch du mit einem **Führerschein Klasse B** mobil bist, wäre das top.

Das darfst du von uns erwarten:

- Du wirst es sicher schon gemerkt haben: Wir haben einen **spannenden und vielfältigen Job** für dich mit viel Gestaltungsspielraum.
- Unsere Organisation ist dynamisch und unser Team hochmotiviert. Kurzum: Wir haben mental die Ärmel immer hochgekrempelt. **#letsdoit**
- Schema F war gestern! Wir fördern **Eigeninitiative, Organisationstalent und Kreativität**.
- Ebenfalls hoch im Kurs: **Innovationsgeist und Engagement**.
- Erklimme gemeinsam mit uns den Karriere-Olymp! Wir bieten neben einer **leistungsgerechten Bezahlung** ein innovatives Umfeld zur beruflichen Entfaltung.

Bereit, uns und deine zukünftigen Kunden mit deiner Begeisterung anzustecken?
Dann bewirb dich jetzt über www.lueg.de/karriere und komm in unser Team!

Dein #TeamLUEGbasecamp